

诺唯赞 2025 全球校园招聘

博士人才专项招聘计划

关于我们



南京诺唯赞生物科技股份有限公司（股票代码：688105）成立于 2012 年，坐落于南京国家级经济技术开发区，是一家围绕酶、抗原、抗体等功能性蛋白及高分子有机材料进行技术研发和产品开发的生物科技企业。依托于自主建立的关键共性技术平台，先后进入了生命科学、体外诊断、生物医药等业务领域，是国内少数同时具有自主可控上游技术开发能力和终端产品生产能力的研发创新型企业，致力于智造“生物芯片”，持续为生物科技行业发展注入新活力。

创新研发能力及人才储备

诺唯赞始终秉承创新，致力突破，坚持从技术源头开始研发，依托自主核心技术，搭建自主可控的关键共性技术平台，可快速、高效、规模化地进行产品开发，现有 600 余种基因工程重组酶和 2500 余种高性能抗原和单克隆抗体等关键原料，拥有 2000 多个终端产品，可广泛应用于科学研究、高通量测序、体外诊断、医药及疫苗研发和动物检疫等领域。

强劲的研发实力是人才团队支撑。诺唯赞拥有一支将近 700 人的研发创新团队，由分子生物学、酶学、免疫学、生物信息学、有机化学和材料学等多领域复合型研发人员组成，其中 67% 以上的研发人员拥有硕士及以上学历。

掌握原料核心技术 集聚下游产业优势

诺唯赞自成立以来始终坚持以研发为核心的经营理念，依托自主核心技术，不断更新迭代技术升级，开拓新的业务领域。通过多年孜孜以求，诺唯赞在生物、医疗、医药领域均取得了技术成就。已成功推出了包含高通量测序建库系列、PCR 系列、qPCR 系列、分子克隆系列、逆转录系列、Bio-assay 等多个系列的生物试剂，包含心脑血管、炎症感染、优生优育、胃功能、呼吸道、神经系统等 9 个系列的 POCT 诊断试剂以及新药研发试剂，并形成了覆盖科研院校、高通量测序服务企业、分子诊断试剂生产企业、制药企业、CRO 企业、医院等医疗机构等多种客户群体的客户组合。

不忘使命 践行责任

在做大做深产品及技术链的同时，诺唯赞始终恪守“科技成就健康生活”的使命，围绕着疾病的“发现—诊断—预防—治疗”不断开发新技术、提供优质产品及专业服务，为客户创造价值。

诺唯赞以奋斗者为本，为员工提供广阔的发展平台，吸引全国乃至全世界优秀的人才加入，推动中国的生物医疗技术产业的整体发展与提升。诺唯赞积极参与公共卫生事业建设，用科技助力国家生物安全建设，帮助人类战胜重大传染病、肿瘤、自身免疫疾病！

公司官网

官网网址：<https://www.vazyme.com>

面向人群 2024&2025 届博士/博士后 职位信息

(1) 研发项目经理

工作城市：南京

学历要求：博士/博士后

专业要求：分子生物学/生物化学/细胞生物学/结构生物学/遗传学/神经科学/发育生物学/合成生物学/免疫学/兽医学/动植物学/药学/医学/生物医学工程/生物医学统计学/计算生物学等相关专业

工作描述：

1、关键核心技术与突破：通过前沿技术研究，突破关键核心技术，构建产品的技术壁垒，引领行业的发展；领导和管理研发项目，协调团队成员，制定项目计划，确保项目按时、按质完成。

2、新产品的开发：基于客户需求/突破的关键核心技术，设计并开发成相关产品。

- 3、持续跟踪行业动态和技术发展，为公司提供战略建议。管理研发项目文档和报告，确保项信息的准确和及时传递。
- 4、负责研发团队搭建、团队成员培养及管理。

(2) 产品经理

工作城市：南京

学历要求：博士/博士后

专业要求：分子生物学/生物化学/细胞生物学/结构生物学/遗传学/神经科学/发育生物学/合成生物学/免疫学/兽医学/动植物学/药学/医学免疫学等相关专业

工作描述：

- 1、产品的规划与立项：通过市场调研分析，研究和评估新产品的市场潜力和商业可行性，了解市场需求和竞争情况，与客户和销售团队进行沟通，了解客户需求和市场反馈，为产品改进和优化提供建议；基于客户需求的变化与关键核心技术的发展，规划新产品线的发展路标，并推动新产品的立项，进入到研发管线。
- 2、产品快速商业成功：协调研发、市场和销售团队，领导和管理相关产品开发和推广，基于产品的竞争优势，制定产品的营销策略，快速推动产品的商业成功，确保产品能够满足市场需求并实现销售目标。
- 3、产品线的生命周期管理：基于市场变化和竞争态势，管理产品的生命周期，包括产品规划、定价、推广和销售，以实现销售目标和市场份额的增长。监测行业动态和科技发展，为公司提供战略建议，保持公司在市场中的竞争优势。
- 4、负责产品团队搭建、团队成员培养及管理。

(3) 行销经理

工作城市：南京

学历要求：博士/博士后

专业要求：分子生物学/生物化学/细胞生物学/结构生物学/遗传学/神经科学/发育生物学/合成生物学/免疫学/兽医学/动植物学/药学/医学免疫学等相关专业

工作描述：

- 1、共性需求导入：通过对细分客户群研究和市场调研分析，分析行业发展趋势，发现新机会点，导入新产品线布局或新产品开发；了解市场需求和竞争情况，与客户和销售团队进行沟通，为产品改进和优化提供建议；
- 2、解决方案打造：根据客户群需求，打造基于应用场景的解决方案，实施样本点打造和复制，快速推动解决方案能够满足市场需求；
- 3、客户群管理：基于客户群研究，建立客户档案，营销策略，协助完成销售目标以及市场渗透率目标。
- 4、客户项目运营：通过对细分客户群需求理解，进行大客户项目运营，提供运营效率。
- 5、负责产品团队搭建、团队成员培养及管理。

(4) 技术应用专家

工作城市：南京

学历要求：博士/博士后

特殊要求：英语可以作为工作语言，接受海外 3-6 个月的周期出差

专业要求：分子生物学/生物化学/细胞生物学/结构生物学/遗传学/神经科学/发育生物学/合成生物学/免疫学/兽医学/动植物学/药学/医学免疫学等相关专业

工作描述：

- 1、产品的规划与立项：通过市场调研分析，研究和评估新产品的市场潜力和商业可行性，了解市场需求和竞争情况，与客户和销售团队进行沟通，了解客户需求和市场反馈，为产品改进和优化提供建议；基于客户需求的变化与关键核心技术的发展，规划新产品线的发展路标，并推动新产品的立项，进入到研发管线。
- 2、产品快速商业成功：协调研发、市场和销售团队，领导和管理相关产品开发和推广，基于产品的竞争优势，制定产品的营销策略，快速推动产品的商业成功，确保产品能够满足市场需求并实现销售目标。
- 3、产品线的生命周期管理：基于市场变化和竞争态势，管理产品的生命周期，包括产品规划、定价、推广和销售，以实现销售目标和市场份额的增长。监测行业动态和科技发展，为公司提供战略建议，负责产品线在海外市场的布局和拓展。

(5) 工艺技术经理

工作城市：南京

学历要求：博士/博士后

专业要求：分子生物学/生物化学/细胞生物学/结构生物学/遗传学/神经科学/发育生物学/合成生物学/免疫学/兽医学/动植物学/药学/医学免疫学等相关专业

工作描述：

- 1、新产品导入：负责新产品、新工艺开发和试产验证工作，指导输出标准作业指导书和工艺信息的维护，保障产品可量产；
- 2、关键核心工艺技术研究突破：如核心产品产能放大、产品质量提升、新技术平台搭建等；
- 3、订单异常处理：负责指导工艺相关的生产信息确认、产线异常、不合格及客诉项目处理，保障产品保质保量交付；

- 4、改善提效：根据产品生产和质量情况，通过新工艺搭建及优化，新材料，新装备等应用，制定工艺质量改进计划，降低制造成本，提高效率和产品质量；
- 5、负责工艺技术团队搭建和团队培养。

薪酬福利

- 具有竞争力的薪酬水平
- 工作餐补贴、通勤补贴、人才安居、节日福利
- 六险一金、年度免费体检
- 各种法定节假日和带薪假
- 激情融洽的团队氛围
- 多样化的文娱活动

网申通道



关注“诺唯赞生物”公众号，查询简历投递进度