

JM 华中华东区招聘简章

湖南 | 湖北 | 山东 | 北京 | 天津 | 冀东 | 印度

- OPPO 独家授权代理商 -

年轻 我们一起探寻工作里的无限可能性
纯粹 我们共同打造魅力四射的职场舞台
成长 我们仔细守护每一个人的一树花开

我们一起 遇见更有意思的未来

砥砺前行 沐光而行

JM 华中华东区 2025 届校园招聘招募中

—— 手触星辰 不负青春 ——

一、公司简介：

JM 华中华东区是君美集团旗下华中华东区域 OPPO 独家授权代理商。

集团自 1994 年成立，负责多个手机通讯品牌产品的市场营销管理工作，经过近三十年的发展，先后在国内华中、华东、华北多省及海外开设了销售型省公司。集团秉承“本分”的核心价值观，为员工提供具有竞争力的薪酬回报、完善的福利制度、标准化的人才培养和晋升机制，致力于打造一支国际化视野的营销团队。

而 JM 华中华东区主要负责 OPPO 手机在湖南、湖北、山东、北京、天津、冀东和海外印度卡邦市场的营销推广和渠道管理工作。国内线下经销商规模体量已达数万家，组成了强大的销售运行网络。

O 范生计划：

“O 范生”计划，是我公司为长远发展、不断提高企业核心竞争力而制定的长期人才战略发展计划。旨在为有梦想、热爱电子通讯行业的毕业生提供优质的平台、专业的培养以及丰厚的薪酬，助力毕业生快速成长，实现自我价值，成为公司推动战略落地的未来管理者。

关于平台：国内多地可供选择（湖南、湖北、山东、北京、天津、冀东）；

关于培训：完备的培训体系、专业教学导师、专属培养计划助力你更快速的成长；

关于薪酬：及具行业竞争力的薪资、完善的福利待遇；

关于未来：通过定制的培养计划，促进个人角色认知转换、加深对公司业务领域的理解，全面提升业务能力及领导能力，打造复合型管理储备人才。

二、招聘岗位总表：

岗位	区域	工作内容	岗位要求	待遇 (月薪)
销售（渠道）培训生	湖南 湖北 山东 京津冀	- 通过系统化的专业培养（1-1.6 年），学习公司基础业务知识并熟练掌握，从下至上了解公司业务、组织、战略方向； - 独立完成行动学习课题，并且能够在日常工作中发掘问题，为公司业务经营提出自己的看法和意见，推动问题解决； - 主导区域销售实战，负责市场动态信息收集、渠道资源整合，获取渠道客户主推，助力 OPPO 销售业务成功； - 管理终端销售事宜，具体包括但不限于秩序管理、零售投放管理、客户管理、导购管理、政策管理、团队目标管理等事项； - 理解公司文化，在轮岗过程中践行并传播文化，成为坚定的企业文化宣导者。	2024-2025 届全日制本科及以上学历毕业生，专业不限； - 性格外放，善于沟通，能快速建立个人社交圈； - 具备强烈的自驱力、好奇心与求知欲，主动担当、责任心强； - 追求职业进步，渴望在销售领域大展宏图； - 有学生会、社团学生干部工作经验者优先；	6K-9K
市场管培生	湖北 山东	- 通过系统化的专业培养（1-1.6 年），学习公司基础业务知识并熟练掌握，从下至上了解公司业务、组织、战略方向； - 负责公司产品的销售及推广，终端形象的维护； - 根据市场营销计划，市场秩序的管控，完成区域销售指标； - 开拓新市场，发展新客户，增加产品销售范围； - 负责辖区市场信息的收集及竞争对手的分析； - 负责销售区域内销售活动的策划和执行，完成销售任务； - 管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划； - 负责区域导购员的选、育、用、留，以及终端相关的项目运营工作。	2024-2025 届全日制本科及以上学历毕业生； - 性格外放，善于沟通，能快速建立个人社交圈； - 勇于挑战，有较强的成就欲望，能调动一切资源实现目标 - 具有较强的社会洞察力、同理心及跨领域思考能力 - 拥有较高情感成熟度 - 有学生会或社团学生干部工作经验者优先	6K-9K

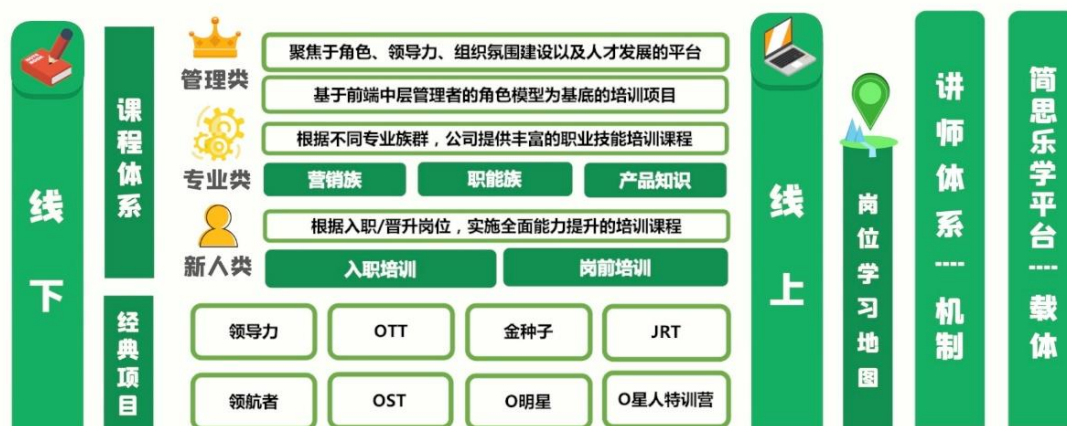
零售运营管培生	湖北	- 通过系统化轮岗培养（1.6 年），学习公司基础业务知识并熟练掌握，从下至上了解公司业务、组织、战略方向，全面了解零售业务 - 参与公司重点项目，协助部门完成相关工作任务，并与团队成员保持良好沟通，共同完成目标 - 了解并学习零售行业前沿信息，收集市场动态信息，整合渠道资源，助力 OPPO 销售业务成功 - 理解公司文化，在轮岗过程中践行并传播文化，成为坚定的企业文化宣导者；	2024-2025 届全日制本科及以上学历毕业生，专业不限 - 性格外放，具有良好的沟通能力、团队协作精神和客户服务意识 - 具备强烈的自驱力、好奇心与求知欲，主动担当、责任心强； - 有学生会、社团学生干部工作经验者优先；	6K-9K
OPPO 店长储备	湖南	- 通过系统化的专业培养（0.5 年），学习公司基础业务知识并熟练掌握，培养成为 OPPO 体验店店长管理岗位： - 带领 OPPO 团队达成门店销售目标，确保门店盈利； - 负责 OPPO 门店运营工作，包括会员管理与维系、活动开展等； - 维护 OPPO 品牌与门店形象，给顾客提供更专业的服务。	- 全日制大专及以上学历，专业不限； - 形象气质良好，具有较强的语言表达能力和沟通能力； - 能吃苦耐劳，富有较强服务意识和抗压能力； - 认可 OPPO 品牌，对电子产品感兴趣，有一到两年零售行业经验优先； - 接受湖南省内工作派驻	5K-7K

三、福利待遇：

- 1、薪资：极具行业竞争力的薪资；
- 2、福利图：各类福利涵盖生活细节，培养期内公司安排住宿/住宿补贴；



3、专业培训：“导师制”专业辅导带教、在职培训体系、个性化培养方案；



四、晋升通道:

- ◇ 专业纵深和管理岗位双通道发展体系
- ◇ 最长 1 年半时间轮岗成为公司高潜储备管理人才



五、招聘流程:

网申→面试→offer→签订三方→正式入职

最晚 21 天内走完校招 offer 全流程

即日起开启网申通道, 有任何关于宣讲及面试的问题, 可在微信后台询问小编 "O 乐君"

简历投递方式：

网申：

A：通过 PC 端/移动端进入网申地址（jmgroup-o.zhiye.com）投递简历

B：关注微信服务号“O 乐小召君”，在“招聘信息”中选择校园招聘板块，申请感兴趣的岗位，投递简历即可



更多最新公司信息、校园招聘岗位&专场宣讲信息
请关注 JM 华中华东区招聘微信服务号：O 乐小召君

六、招聘联系方式：

- 联系人：JM 华中华东区人力资源部
- 联系方式：
电话：15807319300
邮箱：hr@obgoppo.com