

## 融创青岛公司 2021 届校园招聘春招计划

### 【网申通道】

登录 <http://campus.sunac.com.cn/> 或 关注“融创校园招聘”公众号

选择**传奇**岗位，搜索**青岛**，选择“地产板块-青岛”后缀的岗位投递简历！

**先网申，后面试！网申通过均有面试机会！传奇岗无专业限制！**

**招聘进度请关注文末校招小助手 (id: sunacqd) ，邀你加入 2021 届校招专属群！**

**“梦想是什么并不重要，重要的是你要为你的梦想脚踏实地的去努力。”**

——孙宏斌

### 融创中国企业介绍

**融创中国控股有限公司 (01918.HK)** 是香港联交所主板上市企业。公司成立于 2003 年，以“至臻·致远”为品牌理念，致力于通过高品质的产品与服务，整合优质资源，为中国家庭提供美好生活的完整解决方案，推动中国城市的高质量发展与进步。

融创中国以地产为核心主业，坚持“地产+”战略，布局六大板块：融创地产、融创服务、融创文旅、融创文化、融创会议会展、融创医疗康养，业务覆盖地产开发、物业服务、会议会展、旅游度假、主题乐园、商业运营、酒店运营、医疗康养、IP 开发运营、影视内容制作发行等多领域。

融创地产聚焦北京、华北、上海、西南、东南、华中、华南七大区域的一线、二线与强三线城市，持续深耕，稳健经营，不断成为行业领跑者。2020 年全年实现合同销售金额 5752.6 亿元人民币，位列全国房企销售额排名 TOP4。

## 一、传奇计划

传奇计划是融创地产营销类职能校招招聘与培养计划的总称，自 2014 年正式实施以来，传奇计划培养了大量有激情、有拼劲、具备冠军意识的地产行业营销精英，是融创营销核心中坚力量或未来的操盘手。

### 我们的优势

1. 房地产行业营销铁军，与最优秀的人共同成长；
2. 坚持高端精品，极具特色的产品力；
3. 公司内部对营销自上而下的重视，营销军校做支持；
4. 完善的选拔、培养、发展体系；
5. 健全的薪酬福利体系，实习即拿佣金；
6. 广阔的发展平台，给新人成长的机会；
7. 融创范儿：使命般的激情、信任并尊重每一个人、简单直接的沟通方式、无总称谓、试错中成长、英雄的团队.....

## 招聘岗位

### 【销售渠道职能】

销售渠道职能在营销一线实战学习中提升基本功，塑造一线精英或营销管理人才。通过市场情况研判，管理开发意向客户，从而推进业务成交；亦或开拓市场渠道，接触大客户圈层，搭建行业资源体系，有效管控、调度资源，促进公司经营发展。

任职要求：

1. 统招本科以上学历。
2. 专业不限。
3. 热爱房地产行业、乐于从事销售工作，吃苦耐劳，自驱力强，具备良好的沟通交流能力、心理调节能力及抗压能力。

### 【策划管理职能】

策划管理职能通过对项目价值的挖掘，制定策划方案，撰写宣传文案、组织营销活动等工作，同时参与客户定位、监控分析等工作并提出意见及建议。

任职要求：

1. 统招本科以上学历，新闻学、传播学、广告学、新媒体等专业优先；
2. 熟练使用办公软件及相关专业软件；
3. 热爱策划工作，逻辑清晰、思维活跃，善于接受新鲜事物并有良好的沟通能力、语言表达能力和写作能力。

## 【销售数据职能】

销售数据职能负责销售数据的统计与整理分析、经营计划的制定、项目整体认购、签约、回款、网签与交付等工作。

1. 统招本科以上学历, 统计学、工商管理、市场营销等专业优先;
2. 熟练使用办公软件, 精通表格处理;
3. 对数据有敏锐度, 反应迅速, 擅于分析数据, 细致严谨、良好的沟通表达能力, 有责任心。

## 全方位的培养和发展路径

我们对创想家们的培养划分培养期、提升期、加速期、成长期四大阶段, 全方位跟进发展成长。在工作实践中我们安排创想家们担任富有挑战性的工作, 辅以多元业务分享、高管面对面以及多彩的活动; 并为创想家们安排部门负责人担任职业发展导师、业务骨干担任一对一带教师傅, 在社会认知、职业生涯、文化融入、业务能力、日常生活等方面进行走心的辅导和帮助, 360°营造文化氛围、学习氛围、专业氛围、职业习惯氛围等, 支持创想家们全面快速成长。

公司为传奇提供专属的培养和进阶发展计划, 采用 7-2-1 培养方式, 70%的岗位历练、20%的导师、师傅日常辅导及 10%的全方位课程学习。公司格外注重岗位要求与学习内容、学习方式的衔接关系, 在培养中, 要求从实战中来, 到实战中去, 即从招聘、培养到进一步的发展紧密结合实际的岗位要求。

1. 双导师制: 公司为每一名传奇精心安排一名师傅和导师, 辅导其快速成长;
2. 接力棒计划: 师兄师姐亲授经验、答疑解惑, 榜样力量, 续写传奇;

3. 挑战性任务：项目调研、定位分析、电话陌拜、派单、异地或线上导客、客户画像、工程品质解读等；
4. 双轨道发展：成为销售冠军或营销管理者，成为营销后浪；
5. 成长计划： 第一年，快速成长，满足岗位要求；  
第二年：岗位历练，成为营销骨干；  
第三年，业绩产出，成为营销达人，加入 SMART 进阶培养计划。

## 健全的薪酬福利制度

每一位优秀员工都是企业最重要的财富。融创通过构建全面的薪酬福利体系，为员工提供具有竞争力的薪酬水平。

**薪酬制度：**固定薪酬、月度奖励、佣金收入、过程奖励、年终奖。

**福利制度：**六险一金、提供两年住房补贴、交通补贴、综合补贴、节日礼金、员工餐厅、丰富多彩的员工活动等。

## 传奇简历投递

融创中国校园招聘官网投递：

销售渠道职能：<https://sunac.m.zhiye.com/#/jobdetail?id=190252211&jc=4>

销售数据职能：<https://sunac.m.zhiye.com/#/jobdetail?id=190254192&jc=4>

策划管理职能：<https://sunac.m.zhiye.com/#/jobdetail?id=190252217&jc=4>

## 二、遇见计划（暑期实习生）

应届校招之外，针对 22 届毕业生（现大三/研二）同学，融创推出了“遇见计划”。

“遇见”计划是融创中国针对高等院校中最有潜力的准应届毕业生开展的实习生招募计划，是创想家及传奇招募计划的战略储备，是融创集团人才引进和培养的重要举措。目前各非营销/营销岗位陆续推出，欢迎各位同学添加【校招小助手】微信咨询，或双选会现场咨询！

我们为遇见们精心准备了丰富的实习培养实践计划：

1. 集中培训授课：入职集训（视疫情情况）、职场训练课程、专业体系课程、经验交流会
2. 师傅悉心带教：严格选拔业务骨干、师傅、辅导员带教、持续的实习日志与工作  
计划跟踪、挑战性工作实战训练、独立工作任务包
3. 丰富活动拓展：极客分享、遇见书享、晨跑/夜跑、城市地图绘制、优秀企业文化  
引导、多彩团建活动、高端项目参观
4. 结营述职转化：结营答辩、秋招终面 Pass 卡、提前批 Offer

遇见计划转化创想家/传奇比率高达 50%以上，五年来，已有超过 500 名遇见转化为创想家或传奇，在融创创造着属于自己的不凡未来。

## 招聘流程

### (一) 网申&测评:

登陆融创官网校园招聘页面 (<http://campus.sunac.com.cn/>) 或者关注【融创校园招聘】微信公众号, 随时随地查看遇见校招岗位, 提交简历申请, 进行线上测评。

### (二) 空中宣讲:

具体空宣行程请持续关注微信公众号: 融创校园招聘。

### (三) 面试:

分为初试、复试、终试三个环节, 面试前后会通过电话、短信或邮件通知通过者下一轮安排。

### (四) Offer 发放:

终试结束后通过电话或短信通知录用, 并以邮件形式发放《录用通知书》。

### (五) 遇见之旅:

邀请被录用的同学到公司签订实习协议, 实习期一般为7月初至8月底, 不少于2个月(视具体情况而定)。

### (六) 秋招提前批录用:

2022年届校园招聘创想家/传奇提前批终面或 offer 发放。

### 三、咨询窗口：

融创中国校园招聘官微：【融创校园招聘】（ID: sunac\_hr）



【微信】“融创校园招聘”（ID: sunac\_hr）



【微信】添加“融创青岛公司校招小助手”（ID: sunacqd），邀你加入专属校招群

